

OPPORTUNITÉ DE CARRIÈRE



Conseiller - Avantages Sociaux

Québec | À temps plein – À distance

APERÇU DU POSTE

Programmed Insurance Brokers Inc. est à la recherche d'un consultant en avantages sociaux dynamique, expérimenté et motivé pour diriger et développer notre présence sur le marché québécois. Cette personne jouera un rôle clé dans l'implantation et l'expansion de PIB dans la province, tout en établissant et en entretenant des relations solides avec nos clients et en offrant des solutions d'assurance collective complètes et personnalisées.

Le candidat retenu agira en tant que conseiller principal pour nos clients du Québec, devenant ainsi un partenaire de confiance grâce à sa compréhension approfondie du paysage réglementaire unique et de l'environnement concurrentiel de la province.

Le consultant en avantages sociaux collectifs devra démontrer de solides compétences consultatives ainsi que des capacités éprouvées en vente stratégique. Il ou elle cherchera activement à établir de nouvelles relations tout en consolidant et en développant celles déjà existantes. Le rôle implique également la gestion de l'expérience globale des clients collectifs dans la province de Québec.

À PROPOS DE NOUS

Programmed Insurance Brokers Inc. (PIB) est une agence d'assurance et de services financiers à service complet, de premier plan, fondée en 1980. En tant qu'agence agréée à l'échelle nationale, PIB bénéficie d'un accès privilégié à une large gamme d'assureurs et de sociétés d'investissement, ce qui nous permet d'offrir des solutions d'assurance uniques et adaptées.

Notre approche personnalisée, notre expertise sectorielle approfondie et notre engagement envers l'intégrité ont été des facteurs clés dans le maintien de la confiance de nos clients au fil des ans.

Que ce soit pour des besoins personnels ou professionnels, peu importe leur taille ou leur complexité, nous nous engageons à vous offrir des solutions d'assurance et de planification financière sur mesure, parfaitement adaptées à vos besoins spécifiques.

- Gestion et planification financière
- Solutions commerciales
- Avantages sociaux et services de retraite collectifs
- Assurance vie et prestations du vivant
- Assurance habitation et automobile
- Plus important encore, vous donnerez l'exemple en tant qu'ambassadeur de la marque, incarnerez nos valeurs et générerez de nouvelles opportunités d'affaires pour l'entreprise en développant de nouveaux comptes et en augmentant les ventes au sein des comptes existants.
- Gérer et développer les relations avec nos clients de groupe au Québec, tout en offrant un soutien continu, des formations, des conseils stratégiques et des solutions adaptées aux besoins uniques de chaque client.
- Élaborer et mettre en œuvre des stratégies pour stimuler les activités d'assurance collective du PIB au Québec, augmenter la part de marché, identifier les opportunités de croissance et atteindre les objectifs de ventes.
- Établir des relations durables avec les clients en offrant un soutien exceptionnel et une communication de qualité.

- Identifier et analyser les tendances émergentes dans le secteur des avantages sociaux collectifs, en évaluant leur impact potentiel sur la conception et l'offre des régimes pour nos clients.
- Collaborer étroitement avec le directeur des avantages sociaux collectifs et l'équipe du service à la clientèle afin d'offrir une expérience client exceptionnelle.
- Cultiver et maintenir des relations solides avec les transporteurs pour établir des partenariats durables et offrir une expérience client améliorée.
- Travailler avec d'autres unités d'affaires pour fournir des services complets et des conseils aux clients.
- Le candidat retenu aura également l'opportunité de fournir des solutions d'assurance-vie, des prestations du vivant et d'autres solutions financières aux clients.
- Autres tâches, selon les besoins.

QUALIFICATIONS

- Minimum de 3 ans d'expérience en conseil en avantages sociaux collectifs, avec un historique éprouvé de succès dans le développement des affaires et la fidélisation de la clientèle.
- Connaissance approfondie de l'environnement réglementaire des assurances et du marché des avantages sociaux collectifs au Québec.
- Solides compétences relationnelles, avec un réseau établi au sein des communautés de l'assurance et des affaires du Québec.
- Excellentes compétences en communication et en présentation en français et en anglais, avec la capacité de transmettre efficacement des informations complexes aux clients et aux parties prenantes.
- Une approche proactive axée sur les résultats, avec un engagement fort à offrir une expérience client exceptionnelle.
- Courtier agréé au Québec ou disposé à obtenir la licence nécessaire lors de l'embauche.
- Les certifications CEBS, GBA ou d'autres désignations de l'industrie sont un atout.
- Une expérience en assurance-vie et/ou en planification financière individuelle est un atout, mais non requise.

AVANTAGES ET BÉNÉFICES

- Un modèle de rémunération hautement compétitif.
- Un ensemble complet d'avantages sociaux collectifs pour les employés, incluant la santé, les soins dentaires, l'invalidité, l'assurance-vie et les voyages.
- Participation aux bénéfices et régime de retraite d'entreprise.
- Flexibilité dans l'exécution des tâches, les horaires et le lieu de travail.
- Programmes de bien-être et comité social visant à favoriser la collaboration, la culture d'équipe, et le bien-être des employés en alignement avec les objectifs stratégiques, la santé, et un mode de vie équilibré.
- Engagement envers la diversité, l'équité et l'inclusion.

POSTULEZ MAINTENANT

PIB est un chef de file innovant dans le secteur de l'assurance. Notre siège social est situé à Elmira, en Ontario, avec des filiales à London et Chatham (Ontario), Bedford (Nouvelle-Écosse) et Edmonton (Alberta). Pour en savoir plus, visitez notre site web:

www.pib.com

Nous serions ravis d'avoir de vos nouvelles.

[Postulez Ici](#)

CAREER OPPORTUNITY



Group Benefits Consultant

Quebec | Full-Time – Remote

POSITION OVERVIEW

Programmed Insurance Brokers Inc. is seeking a dynamic, experienced, and driven Group Benefits Consultant to lead and expand our market presence in Quebec. This individual will play a key role in establishing and strengthening PIB's foothold in Quebec, building and maintaining strong client relationships, and delivering comprehensive, tailored group benefits solutions. The successful candidate will serve as the primary advisor for clients in Quebec, acting as a trusted partner who understands the unique regulatory landscape and competitive environment in the province.

The Group Benefits Consultant will embody strong consultative and proven strategic selling abilities and look for strategic ways to generate new relationships and retain and grow existing ones. The Group Benefits Consultant is responsible for the overall group client experience in the province of Quebec.

ABOUT US

Programmed Insurance Brokers Inc. (PIB) is a leading full-service, multi-line insurance, and financial services agency, established in 1980. As a nationally licensed agency with access to a diverse insurance carrier market and investment firms, PIB offers unique insurance solutions and custom financial services that empower our clients with real choices. Our personalized approach, industry expertise, and commitment to integrity have helped us earn and retain our clients' trust and confidence over the years.

No matter how small or how large your insurance or financial planning needs are - whether you have a personal or corporate need - we can help you find an insurance or financial solution that will work for you.

- Wealth Management & Financial Planning
- Commercial Business Solutions
- Group Benefits & Group Retirement Services
- Life Insurance & Living Benefits
- Home & Auto Insurance

RESPONSIBILITIES

- Most importantly, you will lead by example, be a brand ambassador, live our values, and drive new business for the company through new business opportunities and expanding sales in existing accounts.
- Manage and grow relationships within our Quebec block of group clients while offering ongoing support & education, strategic advice, and concepts to align with the client's unique needs.
- Develop and implement strategic plans to drive PIB's group benefits business in Quebec to increase market share, identify opportunities for growth, and achieve sales targets.
- Build rapport with clients to foster long-term relationships by providing an exceptional level of support and communication.

Local Touch. National Strength.™

- Identify and understand emerging trends within the group benefits sector, assessing their potential implications for client plan designs and offering.
- Work in alignment with the Director, Group Benefits and client service team members to provide an exceptional customer service experience.
- Cultivate and maintain positive carrier relationships to establish strong partnerships to deliver an enhanced experience for clients.
- Collaborate with other business units to provide comprehensive service and advice for our clients.
- The successful candidate will also have the ability to provide life insurance, living benefits, and other financial solutions to the clients
- Other duties as required.

QUALIFICATIONS

- Minimum of 3+ years of experience in group benefits consulting, with a proven track record of success in business development and client retention.
- Extensive knowledge of Quebec's insurance regulatory environment and group benefits market.
- Strong relationship-building skills and an established network within Quebec's insurance and business communities.
- Excellent communication and presentation skills in both French and English, with the ability to effectively convey complex information to clients and stakeholders.
- A proactive, results-oriented approach with a commitment to delivering exceptional client experiences.
- Licensed to sell group and life insurance in Quebec.
- CEBS, GBA, or other industry designations are an asset.
- Life insurance and/or individual financial planning experience is an asset but not required.

BENEFITS AND PERKS

- You will enjoy a very competitive compensation model
- A comprehensive employee group benefits package (health, dental, disability, life and travel)
- Profit sharing and company pension
- Flexibility within the role, hours, and office locations
- Wellness Programs and Social Committee to provide team, family and individual collaboration and culture around strategic goals, fun, wellness, health and lifestyle
- Committed to diversity, equity and inclusion

APPLY NOW

PIB is an innovative leader in the insurance industry. Our head office is in Elmira, ON, with subsidiary offices in London and Chatham, ON, Bedford, NS, and Edmonton, AB. Learn more at: www.pib.com.

We'd like to hear from you.

[Apply Here](#)

Building the Great Canadian Brokerage

Navacord is a leading insurance and risk management brokerage created to keep the Canadian entrepreneurial spirit alive. Led by a passionate and engaged partnership group, Navacord Broker Partners are committed to the success of their clients by delivering expert advice in an increasingly complex world which allows them to face the future with confidence.

One of Canada's Largest Commercial Brokerages

- ✓ 2,000+ Employees
- ✓ 50,000+ Commercial Clients
- ✓ ~\$400 Million Revenue
- ✓ ~\$2.5 Billion Annual Premium
- ✓ 60% Commercial
- ✓ 25% Personal Lines
- ✓ 15% Benefits

Navacord is actively committed to support diversity, equity, and inclusion. We serve, recognize, and respect human differences and similarities. We value the diversity of people and actively encourage women, indigenous peoples, members of visible minorities, people with disabilities, and lesbian, gay, bisexual, transgender, and queer (LGBTQ2+) persons to apply.